

technidata

Tecnología e Innovación en Datos



SOLUCIÓN DE SUCURSALES

Optimizando el Crecimiento de la Organización



estrecha comunicación con sus mercados

El éxito en cualquier empresa o negocio, siempre abre la oportunidad de expandirse en términos del portafolio de productos y soluciones que ofrece, así como de cubrir nuevas áreas geográficas. Debido a la estructura inicial de la organización, en los nuevos planes inmediatamente aparecen importantes retos estratégicos, operativos, financieros y organizacionales, que ponen mucha presión a la empresa en crecimiento. De esta manera, **los líderes de estas organizaciones requieren de métodos rápidos, eficaces y probados que apoyen de manera flexible su proceso de crecimiento.**

PROPUESTA DE VALOR

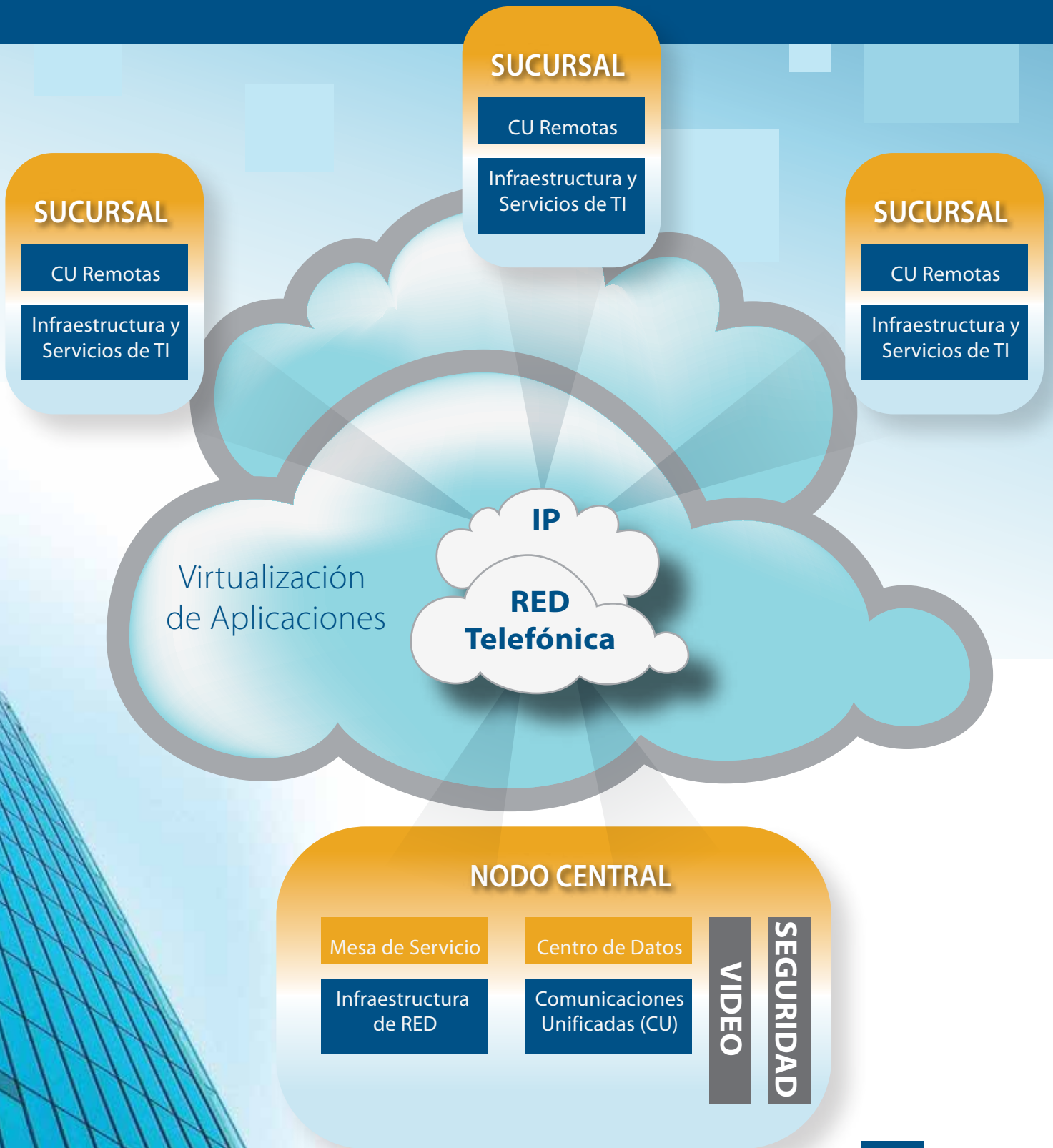
En TECHNIDATA somos especialistas en la oferta de soluciones llave en mano en modalidad de compra o financiamiento, para apoyar el ágil crecimiento y expansión geográfica de las empresas. En conjunto con nuestros socios estratégicos, integramos soluciones que van desde la infraestructura tecnológica de cómputo, aplicaciones y comunicaciones, hasta el acondicionamiento arquitectónico completo de oficinas y/o sucursales. **Desarrollamos proyectos a la medida de la empresa, para ser operados inmediatamente y con ello apoyar su proceso de crecimiento en un menor plazo y con una estricta disciplina financiera.**



Apoyamos el crecimiento de su empresa, con los siguientes beneficios:

- La apertura de nuevas oficinas o sucursales, ahora se convierte en un proceso planeado. En conjunto con nuestros asociados, le apoyamos desde la selección del mejor método de financiamiento, en el desarrollo del proyecto y ejecución arquitectónica de sus nuevos locales, hasta la habilitación de las herramientas informáticas y de comunicaciones.
- Aún en etapa de crecimiento, la información siempre está disponible para habilitar sus procesos y agilizar la toma de decisiones. Planeamos metodológicamente la integración de nuevas funcionalidades en sus sistemas, o la habilitación de ubicaciones geográficas, para que la integridad de su información permanezca intacta y su funcionalidad integre la expansión naturalmente.
- Enfoque su atención en las implicaciones estratégicas del crecimiento de su negocio. Por nuestra parte, le apoyamos en la planeación y ejecución de su plan de expansión para que cumpla en tiempo y en costo, con un alcance de acuerdo a sus necesidades.





Integramos en su proyecto de expansión todos los elementos de Tecnología de Información para habilitar la funcionalidad total de su empresa

Historia de éxito – Apoyando la expansión de una importante empresa acerera.

A partir del inicio de la recuperación económica mundial a mediados del año 2009, la demanda por acero se ha ido incrementando gracias a las necesidades de desarrollo de infraestructura en varios países. Esto ha abierto la oportunidad de crecimiento para las empresas acereras mexicanas dispuestas a satisfacer la demanda local y mundial, por lo que Technidata ha sido seleccionada por una de las empresas con mayor crecimiento en el ramo acerero de nuestro país, para apoyarle en su expansión geográfica con una solución completa de telecomunicaciones, que habilitará una operación mejor integrada y con menores costos.

Por su necesidad de crecimiento, la empresa abrió nuevas plantas de fundición, así como patios para el detallado de los materiales a nivel nacional, que ahora requerían de ser comunicados. Con esta necesidad, abrió un proceso de compra y Technidata fue seleccionado de entre sus competidores, por presentar la propuesta de proyecto más completa y mejor alineada a los requerimientos del negocio, así como con la cobertura geográfica necesaria para realizar los trabajos en las localidades nuevas y las ya existentes. La propuesta de Technidata substituyó los costosos enlaces de larga distancia, así como equipos obsoletos sin capacidad de administración, por una solución integral de Comunicaciones Unificadas, con servicios de monitoreo de redes para gestionar proactivamente los anchos de banda de los enlaces a Internet.



El apoyo de Technidata ha permitido que la expansión geográfica de la empresa se convierta en un proceso controlable en términos financieros y de ejecución bien definida. Los costos por telecomunicaciones han disminuido de manera importante, al tiempo que la funcionalidad de la solución les permite establecer una comunicación más eficaz y de mayor calidad. Ahora la organización cuenta con una infraestructura de telecomunicaciones que apoya su operación y con ello la posibilidad de ser más eficiente en atender las nuevas oportunidades de mercado.

En **Technidata** sabemos que su atención está en el logro de las metas del negocio y es por eso que ofrecemos soluciones de tecnología de información, que le apoyarán como un instrumento de ventaja competitiva.

Con más de 10 años en el mercado, contamos con experiencia probada en todo el ciclo de vida de soluciones tecnológicas que apoyan en el mejor desempeño de los negocios